

Построение системы растущих продаж в частном секторе сферы медицинских услуг

Продолжительность - 3 часа

В программе

- **Построение системы растущих продаж.** Докладчик - ГАЛЕЕВ Ильдар - ген.директор Рекламное агенство "Ремарк".
- **Вопросы для обсуждения:**
 - *Что такое система растущих продаж (система маркетинга + система продаж), из чего состоит система маркетинга, из чего состоит система продаж?*
 - *Каковы основные функции по созданию дохода, что такое воронка дохода, чем она отличается от воронки продаж?*
 - *Что владелец/руководитель должен знать об интернет-маркетинге, как организовать работу и контролировать интернет-продвижение?*
 - *Какой должна быть структура отдела продаж?*
 - *Какие 5 технологий должны быть внедрены в области продаж?*
- **Увеличение бизнеса за счёт альтернативных каналов продаж.** Докладчик - АХМЕТШИН Артур, специалист по оптимизации бизнес-процессов. г. Иннополис.
- **Новая информация.** Директор СОЮЗа «Естественный отбор», председатель Комитета ТПП РТ по внебюджетной медицине к.м.н. КАЛИСТРАТОВ Владимир Александрович.
- **Кофе-брейк**

Дата и время: **20** сентября (четверг), с 13.00 до 16.00.

Место: ул. Пушкина, дом 18. Торгово-промышленная палата РТ.

Участие бесплатное для членов СОЮЗА.

Если у вас появились вопросы, вы можете связаться с нами
8(962) 555 4778